

Problém	Popis (co firmy hlásí)	Projevy ve výrobě (typicky uváděné jako bariéra)	Nejvíc zasažené velikosti	Nejvíc zasažené obory
Vysoké náklady práce	Rostoucí náklady na pracovní sílu jako hlavní překážka rozvoje	Brzdí rozvoj/investice, zvyšuje tlak na produktivitu	Silné hlavně u malých a středních, ale významné napříč	napříč výrobou
Nedostatek kvalifikovaných pracovníků	Strukturní nedostatek lidí/skills, zejména technické profese	Omezuje kapacitu, komplikuje modernizaci a zavádění nových technologií	U velkých i středních výrazné; u SMEs často kritické kvůli slabším HR/brand síle	výrobní odvětví obecně, ve stavebnictví extrémní; v elektrotechnice velmi silné
Nedostatečná poptávka / pokles zakázek	Slabá poptávka jako bariéra růstu; ve výrobě často cyklické a navázané na export	Omezení produkce/růstu; tlak na cenu; vyšší nejistota plánování	typicky citelné napříč, u subdodavatelů často silnější	průmysl obecně; v EIBIS vychází manufacturing jako citlivější
Nejistota budoucnosti	Nejistota ekonomická a politicko-regulační jako brzda investic	Odklady/omezení investic, opatrnost v automatizaci	V EIBIS výrazně vyšší u velkých než u SMEs	napříč; v manufacturing vysoké
Vysoké ceny energií a energetická (ne)konkurenceschopnost	Energie jako bariéra investic i konkurenceschopnosti; u části odvětví kritický faktor	Odkládání investic; tlak na úspory, energetický management, dekarbonizaci	V EIBIS 2024 prakticky univerzální; 2025 slábne	Energeticky náročná odvětví (chemie, pryž/plasty, hutnictví, nekovové minerály), ale dopad i v dalších výroбах
Administrativa a regulace	Byrokracie, regulace a compliance (včetně ESG) jako přímá bariéra	Kapacity a náklady na reporting; zátěž v dodavatelském řetězci	U mikro a SME často relativně nejbolestivější; EIBIS ukazuje disproporci v alokaci lidí na compliance	potravin (zelená regulace), chemie (REACH/ETS/ESG), automotive (CO <sub>2</sub> cíle), obecně

Požadavky na udržitelnost / ESG	ESG reporting a „zelené“ povinnosti jako specifický typ regulace + požadavek zákazníků na data	Potřeba datových toků, auditovatelnosti; investice do energetické účinnosti a měření	Velké a střední firmy častěji zasažené (kompliance)	potraviny, chemie/farma, automotive dodavatelé, obecně exportně navázané výroby
Vstupy, komponenty a supply chain rizika	Dostupnost/cena vstupů, výpadky řetězců, závislosti (Čína, geopolitika)	Výkyvy v plánování výroby, cenový tlak, potřeba lepší predikce	typicky citelnější u SMEs a subdodavatelů, ale záleží na pozici v řetězci	zpracovatelský průmysl; elektrotechnika (komponenty), automotive (řetězce)
Finance a investiční kapacita	Přístup k financím / vlastní kapitál / náklady financování jako doplňková bariéra (často nepředbíhá lidi/energie/regulaci)	Odklady investic do modernizace, automatizace a IT/OT	SME obvykle citlivější na kapitál, ale EIBIS ukazuje i „finance“ jako bariéru napříč	napříč, silné u investičně náročných oborů (energeticky náročné, automotive transformace)
Digitalizace/AI jako „nutná změna“ naráží na data a kapacitu	Firmy chtějí digitalizovat a automatizovat, ale brzdí je data, skills, řízení změny, kyber rizika	Bez datové základny je AI těžko škálovatelná; bez lidí roste závislost na dodavatelích	SMEs častěji bez kapacit a s vyšším rizikem „projektu bez strategie“	typicky napříč výrobou, v elektrotechnice a chemii explicitní tlak na data